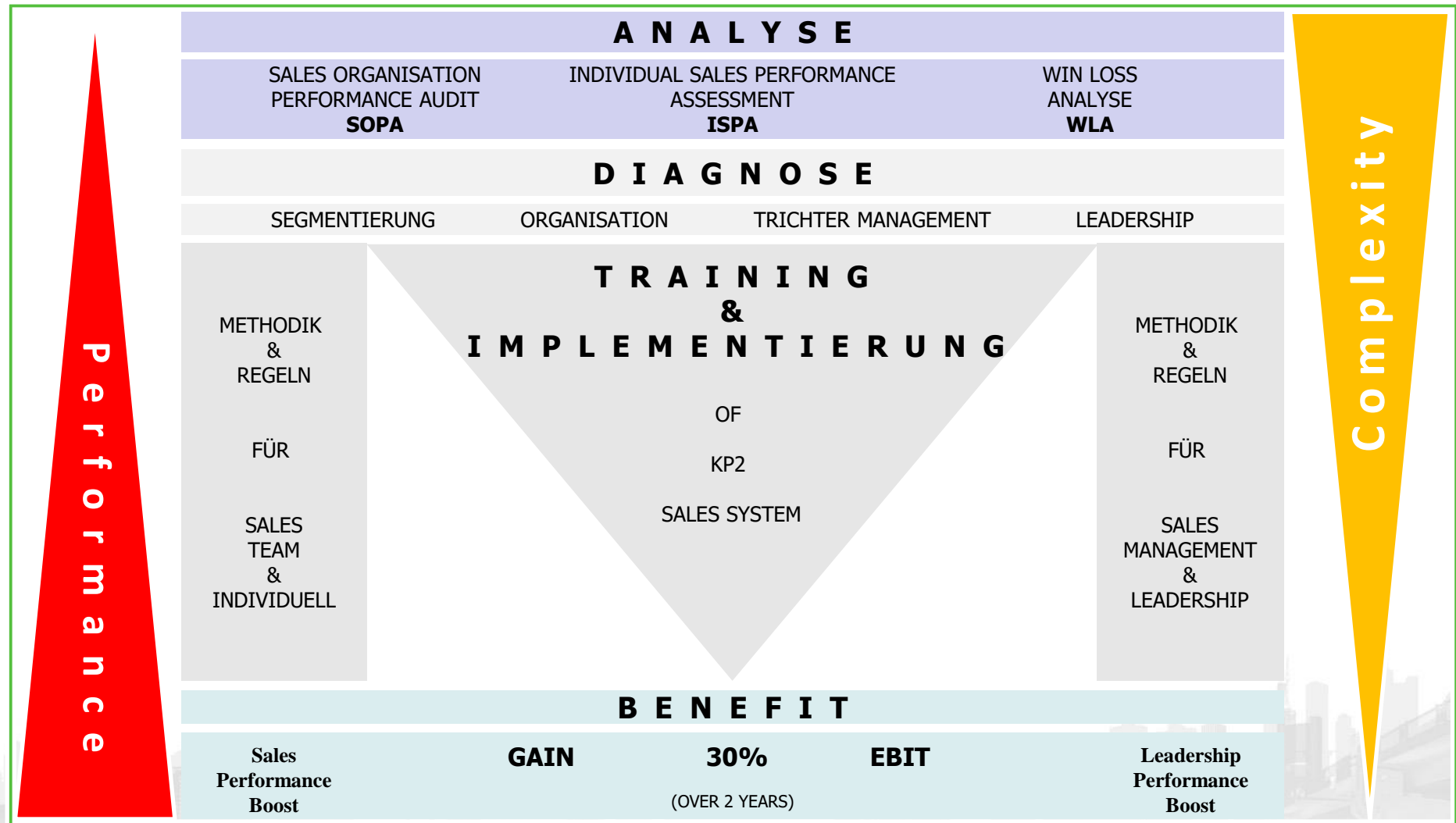


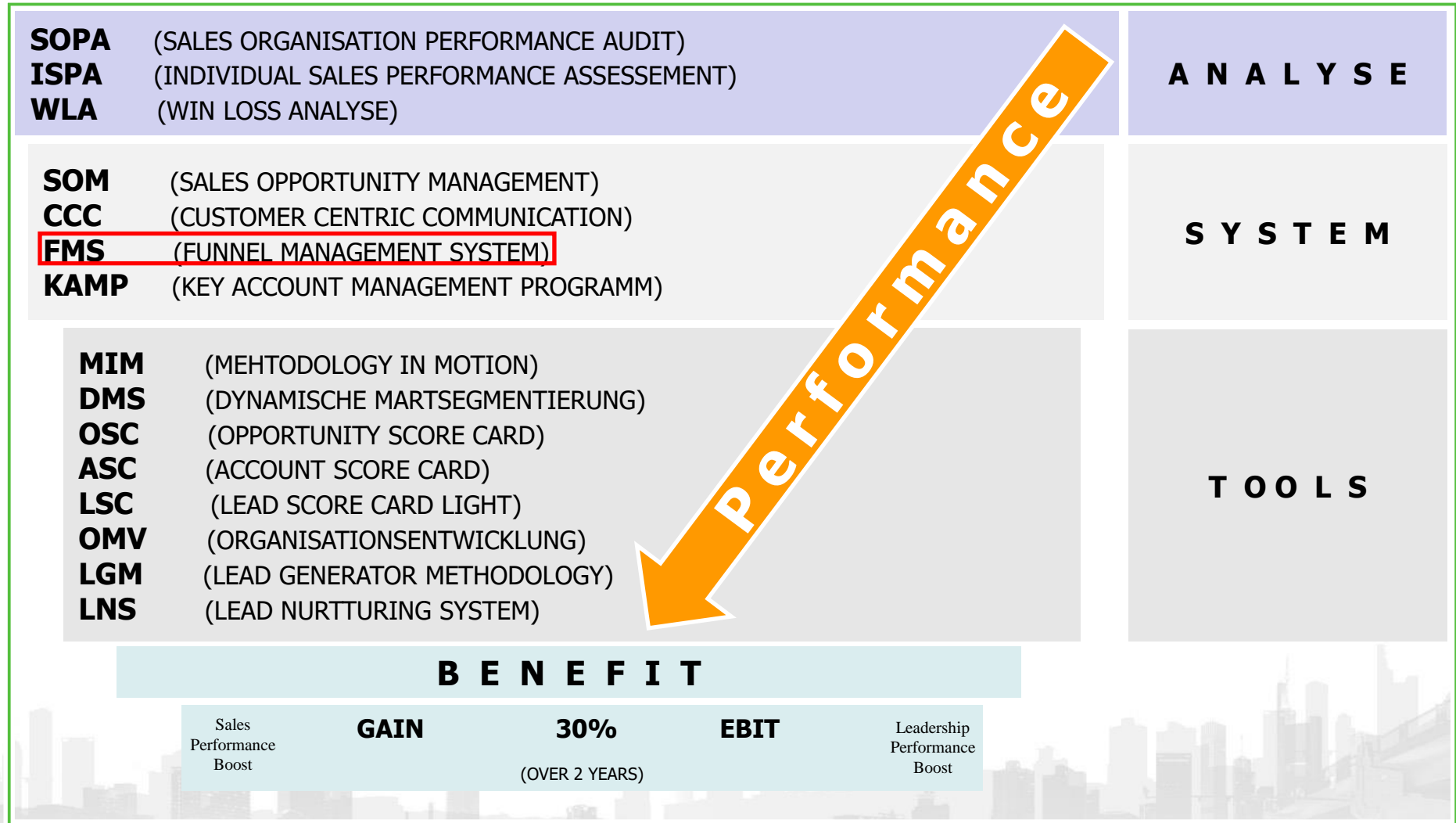
# DAS KP2 SALES-SYSTEM

## DIE HOCHPRODUKTIVE VERKAUFSORGANISATION



# DAS KP2 SALES-SYSTEM

## DIE HOCHPRODUKTIVE VERKAUFSORGANISATION



Überblick

## FUNNEL MANAGEMENT SYSTEM

Ihre gewonnenen Projekte halten nicht die Marge, die sie versprochen haben, oder Projekte verweilen zu lange im Trichter und verursachen zu viele Kosten. Wins oder Losses haben einen hohen Anteil an Überraschung und oft auch Zufall. Unser Trichter-Management-System ist für Sie der richtige Weg. Wir definieren zuerst die richtigen Stufen des Trichters und danach die Aktionen für Ihre Verkäufer pro Stufe und die notwendigen korrespondierenden Zusagen Ihrer Kunden. Daneben liefern wir Ihnen über den gesamten Trichter den richtigen Satz KPIs und die notwendigen Kennzahlen, um Ihre Geschäftspläne zu realisieren. Das KP2 Trichter-Management-System wird für Ihre Vertriebsmitarbeiter, Ihre Vertriebsleiter, Ihre Management-Team und auch für Ihren CFO ein unersetzliches Werkzeug der Unternehmensplanung werden. Daneben wird das System Sie unterstützen Ihre begrenzten Ressourcen zielgerichtet und kosteneffektiv einzusetzen.

In einem 2-Tages Workshop erarbeiten wir für Sie eine unternehmensspezifische Trichterstruktur, die sehr einfach in Ihr CRM-System integrierbar ist. Wir überreichen Ihnen die Limits und Ziele der Kennzahlen aufgrund Ihrer Unternehmensstrategie und geben Ihren Vertriebsleitern und Führungskräften die richtigen Coaching-Strategien an die Hand.

Danach begleiten wir Sie auf Wunsch auf dem Weg der Institutionalisierung des neuen Trichter-Managements.

## FUNNEL MANAGEMENT SYSTEM

### Wann?

- Wenn Ihre Vertriebsmitarbeiter zu wenig Ressourcen zur Umsetzung Ihrer Projekte haben.
- Wenn Ihre Verkaufszykluszeit der Losses deutlich höher ist als die der Wins.
- Wenn sie meist erst kurz vor Vergabe die Projekte verlieren und Ihre Vertriebler meinen, es liege am Preis.
- Wenn Ihre Kosten für gewonnene (und verlorene) Projekte Ihrer Ansicht nach zu hoch sind.
- Wenn die Marge Ihrer gewonnenen Projekte meist niedriger ist als erwartet und Ihre Trichterform eher einer Glühbirne ähnelt.

### Was tun wir?

- Wir entwickeln mit Ihnen einen 4-7 stufigen Trichter mit entsprechenden und zwingenden Stufenbeschreibungen.
- Wir definieren die Verkaufsaktionen innerhalb jeder Stufe und die korrespondierenden Kundenzusagen.
- Wir definieren die einzelnen und kumulativen Zykluszeiten und Wahrscheinlichkeiten.
- Wir überarbeiten Ihren aktuellen Trichter und positionieren die Projekte an der richtigen Stelle.

### Welchen Veränderungen und welchen Nutzen führen wir herbei?

- Sie erhalten eine zuverlässige Businessprojektion aus dem überarbeiteten Trichter.
- Sie werden schneller gewinnen und noch schneller unrentable Projekte erkennen und damit signifikant Ressourcen und Kosten sparen.
- Sie haben auf Corporate-Level eine Businessprojektion, die täglich aktuell und in höchstem Masse zuverlässig ist, und stellen ganz einfach Ihr Geschäftsmodell für die nächste Geschäftsperiode zusammen.

### Wie lange dauert es?

- Vorbereitung: 3 Wochen, Workshop: 2 Tage, Übernahme ins CRM: 2-3 Wochen max.

### Welche Kosten entstehen?

- Vorbereitung, Workshop und Umsetzung in fertige Trichter Struktur: 20.000€.
- Typischerweise begleiten wir Sie für einige Monate mit 1-2 Tage (a 3.000€) pro Monat bei der Umsetzung.

### Wie hoch ist der ROI?

- Extrem hoch da Sie 1) Kosten sparen 2) Margen erhöhen 3) Mitarbeiter motivieren 4) weniger Ressourcen einsetzen 5) Kunden zufriedenstellen.

# DAS KP2 SALES-SYSTEM

## DIE HOCHPRODUKTIVE VERKAUFSORGANISATION

